

Satmatic panostaa piharasiakoteloiden tuotekehitykseen

Piharasiakoteloiden valmistamisesta vankan osaamisen sopimusvalmistajana hankkinut Satmatic Oy on aloittanut piharasialiketoiminnan omalla nimellään.

Siemensiltä ostettu liiketoiminta takaa tuotekehityksen ja tuotannon jatkumisen Ulvilassa. Saamme tuotteen elinkaaren uuteen nousuun ja työpaikat säilymään.

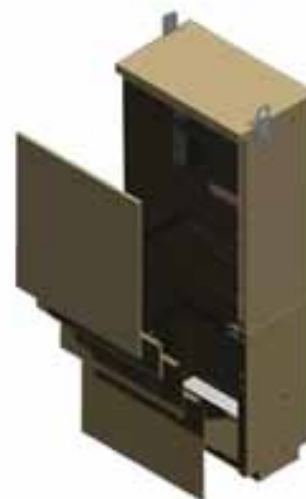
Lue lisää



Uusi kaapelijakokaappi HETR vaativiinkin olosuhteisiin

Satmatic on tuonut markkinoille uuden tuotteen, IP20-kosketussuojatulla kiskostolla 630 A, 1250 A varustetun HETR kaapelijakokaapin. Jakokaappi on suunniteltu ja valmistettu uusien standardien mukaan. Sähköenergian jakeluun ja kaapelien suojaukseen tarkoitettu HETR onkin erityisesti vaativien olosuhteiden tuote.

Lue lisää



Uutta komponenttia kehiin niin vanhakin nuortuu

Satmatic on vahvan projektiosaamisensa ohella panostanut vanhojen järjestelmien modernisointeihin. Suomessa Simatic S5:llä tehtyjä ohjauksia on käytännöllisesti katsoen kaikissa tehtaissa ja niiden varaosien saatavuus ei ole enää varmaa. Juuri tällä alueella Satmaticilla on erityisosaamista. Onhan yritys mm Siemensin System Partner.

Modernisoinneilla on yleispäteviä hyötyjä. Uuden järjestelmän päivitysten helpottuminen, varaosien saatavuuden takaaminen, ohjauksen ja säätöjen nopeutuminen, luotettavuuden ja laadun paraneminen sekä tärkeimpänä tuottavuuden lisääminen.

Lue lisää



Toimitusjohtajan tervehdys

Sähköä tarvitaan joka paikassa – ja nyt sitä saa

90-luvun alun lamassa Satmatic'in kasvu alkoi voimakkaana, silloin keihäänkärkenä marssitimme PC-valvomot teollisiin sovellutuksiin, kilpailukyvyn painoarvo oli kova ja tekniikka kehittyi oikeaan suuntaan juuri laman tukena. Tänään kaikki valvota rakennetaan juuri tuolloin käyttöönotetun tekniikan varaan.

Tänä vuonna tulee kuluneeksi Darwinin syntymästä 200 vuotta. Hänen evoluutioteoriasensa ydin on, että selviytyjiä ovat ne, jotka pystyvät sopeutumaan. Joustavat ja sopeutuvat selviävät voittajina tämänkin laman jälkeen. Satmatic on ottanut rohkean askeleen toteuttamalla mittavan rakennushankeen juuri syvimmän laman aikaan.

Me pyrimme sopeutumaan, osaamisen rinnalla, kehittämällä ylivoimaista logistista tavarankäsittelyä pitämään kilpailukykyämme yllä. Se varmistaa olemassa olevien asiakkaiden säilyvyyden ja tuottaa meille uusia asiakkaita laman taittuessa.

Jos 90-luvun vaihteessa osasimme ennustaa PC-valvomoiden tulon, niin miksi tulevaisuuteen kurkistus onnistuisi toistamiseen. Yksi esimerkki on Siemensin piharasialiiketoiminnan ostaminen, uskomme lähivuosina autoilijoiden tuleviin tarpeisiin päästä "tankkaamaan" kulkupelinsä paikasta kuin paikasta. Nytkin autoteollisuuden teknologiakehitys yhdessä kuluttajien laman myötä tulleeeseen hintatietoutteen saattaa poikia uuden markkinan.

Tänään piharasiat eivät ole pelkästään autorasioita, sama kotelo kelpaa pihanperän vesipumpulle... Ja tietysti sähkö tulee tuulimyllyistä ja aurinkopaneeleista.

Katsotaan kuinka käy.

Simo Puustelli